# **Documento di Visione**

## Introduzione

L’obiettivo di questo progetto è la creazione di un’applicazione, chiamata “Fitness Ready”, per promuovere la vendita degli articoli di una società producente integratori alimentari ed attrezzature per il fitness invogliando i potenziali clienti a migliorare il loro stato fisico tramite l’attribuzione automatica di una scheda fitness da parte della suddetta applicazione, fornendo loro uno shop online in cui acquistare l’occorrente ed allo stesso tempo che consenta ad uno o più amministratori autorizzati e competenti la gestione completa dei tutti gli aspetti legati sia alle schede che ai prodotti in vendita.

## Scopo

Lo scopo del presente documento di visione è quello di raccogliere, analizzare e definire le caratteristiche, le esigenze ed i servizi offerti dell’applicazione “Fitness Ready”. Nel documento è possibile osservare le parti interessate all’applicazione e le loro necessità, tenendo presente che maggiori dettagli riguardo all’esaudimento di quest’ultime sono presenti nel Modello dei casi d’uso.

## Portata

Questo documento di visione è relativo al progetto “Fitness ready”, sviluppato e revisionato dallo studente Nuñez Pereira Mario Roberto. Il suddetto studente si occuperà di sviluppare una soluzione di tipo software per corrispondere alle richieste ed esigenze del committente tramite l’utilizzo di tecnologie multipiattaforma Java-oriented compatibili con i sistemi operativi maggiormente diffusi.

## Posizionamento

### Opportunità di business

L’applicazione che sarà sviluppata permetterà alla società commissionante lo sviluppo di aumentare i propri guadagni facendo pubblicità ai suoi prodotti ed ampliando il proprio numero di clienti, fornendo a questi ultimi un servizio di shop online con cui, seguendo i suggerimenti forniti dalla stessa applicazione, ottenere ciò che necessitano per migliorare il proprio fisico ordinandolo comodamente a casa ed a prezzi più convenienti. Tale applicazione, inoltre, consentirà ad un addetto scelto dalla società come amministratore di sistema di applicare promozioni sui prodotti inseriti.

### Formulazione del problema

|  |  |
| --- | --- |
| **Descrizione del problema** | In seguito alle indagini di mercato degli ultimi anni, si è potuto notare un notevole incremento della propensione dei clienti agli acquisti online a discapito della vendita al dettaglio all’interno dei negozi fisici di vari articoli, tra cui quelli venduti dalla società. |
| **Attori coinvolti** | Amministratore “Fitness Ready” |
| **Impatto** | Minore affluenza di clienti all’interno dei negozi con conseguente riduzione del numero di vendite e del guadagno complessivo della società |
| **Benefici in caso di una soluzione di successo** | Notevole ampliamento della clientela con relativo aumento dei guadagni ricavati dalle vendite, oltre ad una migliore e più diretta gestione delle vendite dei prodotti con conseguente riduzione degli errori, dei tempi di elaborazione e della complessità generale del processo di vendita |

### Formulazione della posizione del prodotto

|  |  |
| --- | --- |
| **Destinatari** | Il prodotto è destinato ad una società specializzata nella produzione e vendita di prodotti per il fitness |
| **Obiettivi** | La società committente ha la necessità di un’applicazione che incrementi le vendite dei suoi prodotti permettendo la gestione degli stessi ed invogli i clienti al loro acquisto in modo da massimizzare i guadagni |
| **Tipologia** | Prodotto software personalizzato |
| **Funzione** | “Fitness Ready” offre una soluzione software per la gestione delle vendite, prenotazioni, consegne e informazioni dei prodotti della società integrata ad un servizio di assistenza fisico-alimentare per i clienti |
| **Soluzioni alternative attuali** | Le attuali soluzioni alternative disponibili sul mercato non offrono uno spazio di vendita adeguato (poiché presenti numerosi altri venditori con conseguente elevata concorrenza) e dei servizi consoni alle richieste del committente |
| **Caratteristiche prodotto** | L’applicazione “Fitness Ready” garantisce la prontezza d’utilizzo ai clienti mentre offre alla società committente uno spazio di vendita interamente riservato ed aggiunge funzionalità di controllo che agevolano il lavoro di quest’ultimo |

## Parti interessate e descrizione utenti

### Riepilogo delle parti interessate

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nome** | **Descrizione** | **Responsabilità** |
| Società | L’azienda che ha commissionato lo sviluppo dell’applicazione | Fornire quante più informazioni possibili sul prodotto desiderato per agevolare lo sviluppo dello stesso |
| Sviluppatore Software | Principale responsabile del corretto sviluppo dell’applicazione richiesta dal committente | Identificare, analizzare ed implementare i requisiti ottenuti dalle informazioni date dal committente |

### Riepilogo degli utenti

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nome** | **Descrizione** | **Responsabilità** |
| Cliente | Utilizzatore dell’applicazione software | Corretto inserimento dei dati richiesti dall’applicazione |
| Amministratore | Utilizzatore dell’applicazione software con privilegi speciali | Gestione delle schede fitness e delle informazioni relative ai prodotti della società per la corretta vendita |